



**Trainer & Berater auf einen Blick**

## Das Team

*Schulz & Partner verstehen sich als Problemlöser für den Mittelstand sowie für Banken, Leasing- und Factoringgesellschaften, Kapitalverwaltungsgesellschaften, Versicherungen und Finanzdienstleister.*

*Zum Netzwerk zählen erfahrene Mitarbeiter aus den Bereichen Unternehmensführung, Bank- und Mittelstandsberatung, Finanzierungs- und Beteiligungsberatung, Unternehmensbewertung, Unternehmenskauf und -verkauf, Rechts- und Steuerberatung sowie Wirtschaftsprüfung.*

*Wir konzentrieren uns auf die betriebswirtschaftlich relevanten Stellschrauben und Werttreiber des Unternehmenserfolgs.*

*Wir sind Unternehmer im Unternehmen – zusammen mit dem Unternehmer und den Mitarbeitern setzen wir die festgelegten Meilensteine um.*



**Achim Schulz**  
*Geschäftsführer Schulz & Partner*

*Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner im Jahr 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.*

*Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen unter anderem Anlagenbau, Automotive, Banken, Gesundheitswesen, Handel, Non-Profit-Organisationen sowie Versicherungen und Finanzdienstleister.*

*Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen, sowie in Team-Entwicklungsprozessen.*

**Tätigkeitsschwerpunkte:**

- *Optimierungsprogramme zur Steigerung des Unternehmenswerts*
- *Beteiligungs- und Finanzierungsberatung*
- *Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen*
- *Nachfolgelösungen*
- *aufsichtsrechtliche Umsetzung der MaRisk*
- *MaRisk- und Compliance-Check*



**Reiner Schon**  
*Fachbereich für Unternehmens- und Mitarbeiterführung*

*Herr Reiner Schon war 23 Jahre lang im Segment Privat- und Firmenkunden bei der Dresdner Bank und der Commerzbank tätig. Er kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts.*

*Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht. Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er ebenfalls über eine branchenübergreifende Expertise.*

**Tätigkeitsschwerpunkte:**

- *Nachfolgeberatung*
- *Personalsuche für Geschäftsführer und Führungskräfte*
- *Trainings für Führungskräfte und Vertriebsmitarbeiter*
- *Beratung von Aufsichtsräten und Familienbeiräten*
- *Begleitung von Veränderungsprozessen*



**Sandra Westphalen**  
*Fachbereich Teamentwicklung*

*Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.*

*Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.*

**Tätigkeitsschwerpunkte:**

- *Persönlichkeitsentwicklung*
- *Zeit-, Selbst- und Stressmanagement*
- *Motivationspsychologie*
- *Individuelle Gesprächsführung*
- *Teamentwicklung und -bildung*
- *Teamstrukturen, Teamdynamik,*
- *Teamevents (Outdoor und Indoor)*
- *Projekt- und Veränderungsmanagement*



**Alexander Schneider**  
*Fachbereich Geldwäscheprävention und Compliance*

*Als Compliance und Geldwäsche Officer einer Landesbank war er in den verschiedenen Facharbeitskreisen des VöB und DSGVO sowie als Experte in nationalen und internationalen Gremien, wie bspw. Finanzausschuss des Bundestages, IWF und Financial Action Task Force on Money Laundering (FATF) tätig.*

*Zu seinen Branchenschwerpunkten zählen Banken, Versicherungen, Leasing- und Factoringgesellschaften, Kapitalverwaltungsgesellschaften sowie Güterhändler.*

**Tätigkeitsschwerpunkte:**

- *MaRisk- und Risikomanagement Check*
- *Implementierung von Compliance- und Anti Geldwäschesystemen*
- *Weiterentwicklung von internen Kontrollsystemen*
- *Strategie-Entwicklung zur Optimierung der Geldwäscheprävention*
- *Präventionsmaßnahmen gegen Geldwäsche und Fraud*
- *Auslagerungslösungen für Geldwäscheprävention, Datenschutz und Compliance*



### *Miriam Boglino*

*Fachbereich Unternehmensführung und Compliance*

*Nach dem Studium der Rechtswissenschaften war Frau Boglino über zehn Jahre für führende Asset Manager in London tätig.*

*Frau Boglino ist Expertin für alle Facetten der Unternehmensführung sowie des Compliance Managements.*

*Als Geldwäsche Officer ist sie für Kapitalanlagegesellschaften in London tätig.*

#### *Tätigkeitsschwerpunkte:*

- *Beratung und Betreuung mittelständischer Unternehmen in arbeits- und compliance-rechtlichen Fragestellungen*
- *Betreuung zum Compliance Management*
- *Projektmanagement und Führung interkultureller Teams*
- *Auslagerungsmanagement zu Geldwäscheprävention und Datenschutz*



### *Anne Unger*

*Fachbereich Unternehmensführung, Risikomanagement und Personalführung*

*Frau Anne Unger ist langjährige Expertin für Mittelstands-Finanzierung bei der Sächsischen Aufbaubank. Sie hat viele Finanzierungen von mittelständischen Unternehmen begleitet und erfolgreich zum Abschluss gebracht.*

*Als Teamleiterin hat Frau Unger Projekte mit interkulturellen Teams geführt. Aktuell begleitet sie Projekte zum Risikomanagement und Compliance-Management*

#### *Tätigkeitsschwerpunkte:*

- *Beratung mittelständischer Unternehmen zur Steuerung des Ratings*
- *Projektmanagement und Führung interkultureller Projektteams*
- *Projekte mit dem Fokus Risikomanagement und Compliance Management*
- *Teamtrainings für Umbruch- und Veränderungssituationen*



**Dr. Winfried Heide**  
*Fachbereich Steuerrecht, Steuerberatung  
und Wirtschaftsprüfung*

Zwischen 1990 und 2005 war Herr Dr. Heide für verschiedene große und mittelständische Wirtschaftsprüfungsgesellschaften als Geschäftsführer und Gesellschafter tätig. 2006 gründete er die eigene Steuerberatungs- und Wirtschaftsprüfungskanzlei mit Sitz in Dresden und Freiberg.

Er berät mittelständische und börsennotierte Unternehmen im Rahmen der Bilanzerstellung und Bilanzprüfung.

**Tätigkeitsschwerpunkte:**

- Prüfung von Jahres- und Konzernabschlüssen nach nationalem und internationalem Recht (IFRS)
- Sonderprüfungen (insbesondere rechtliche Gründungsprüfungen, Kapitalerhöhungen)
- Betriebswirtschaftliche Beratungsleistungen und gutachterliche Stellungnahmen



**Ayse Bereketoglu**  
*Fachbereich Seminare, Zertifizierungslehrgänge  
und 360 Grad Feedback*

Frau Ayse Bereketoglu ist in der Weiterbildungsberatung mit dem Schwerpunkt HR & Führungstechniken tätig.

Zu ihren Beratungsschwerpunkten zählen Controlling, Führung, Mitarbeitergespräche, Zielvereinbarungen, Rhetorik, Kommunikation und Vertriebstrainings.

Sie erstellt Konzepte für firmeninterne Trainings, Business Coachings und begleitet Projekte zum 360 Grad Feedback.

**Persönliche Kundenbetreuung und Beratung  
von Fach- und Führungskräfte:**

- Projektmanagement,
- Einkauf und Vertriebstrainings,
- Personal und HR-Management,
- Führung & Kommunikation,
- Unternehmensbewertung & Nachfolge,
- Rechnungswesen & Controlling,
- Planung & Liquidität.



### *Alexander Suck*

*Fachbereich Gesellschaftsrecht, Strafrecht sowie Nachfolgelösungen*

*Nach dem Studium der Rechtswissenschaften in Jena gründete Herr Suck mit Zulassung zur Rechtsanwaltschaft 1998 seine eigene Kanzlei Suck & Kollegen.*

*Herr Suck ist Experte für alle Facetten des Gesellschafts- und Strafrechts. Zudem berät er mittelständische Unternehmen sowie Gesellschafter/Inhaber in Krisen- und Sanierungssituationen.*

*Er ist Ansprechpartner für Geldwäsche Officer und Compliance Officer in haftungsrechtlichen Fragestellungen.*

#### *Tätigkeitsschwerpunkte:*

- *Strafrecht einschließlich Wirtschaftsstrafrecht*
- *Gesellschaftsrecht mit dem Schwerpunkt auf Gründung und Umwandlung*
- *Vertragsgestaltungen*
- *Unternehmensverkäufe und -käufe*
- *Nachfolgeregelungen*
- *Beteiligungslösungen*



### *Kirsten Kreuzberg*

*Fachbereich Vertrieb, Teamentwicklung und Führen von interkulturellen Vertriebsteams*

*Frau Kirsten Kreuzberg ist im Vertrieb für die Commerzbank tätig. Sie kennt alle Facetten des Vertriebs.*

*Im Rahmen verschiedener Vertriebsstationen hat sie Teams unterschiedlicher Größen geführt. Dabei ist einer ihrer Schwerpunkte die Begleitung von Veränderungsprozessen im Vertrieb.*

*Als Trainerin begleitet sie Vertriebsteams beim Ausbau und der Intensivierung ihrer Sales-Aktivitäten.*

#### *Tätigkeitsschwerpunkte:*

- *Inhouse Training „Führen im Vertrieb“ für Mittelstand und Banken*
- *Trainings zu „Mehr Erfolg in der Telefonie“*
- *Umsetzungsbegleitung und Konfliktlösung*
- *Umgang und Lösung von Konflikten*
- *Grundlagen der Kommunikation*
- *Agilen Vertrieb im digitalen Wandel gestalten*



**Leona Sejdija**  
Fachbereich Seminare und S&P Webinare

*Frau Leona Sejdija ist in der Weiterbildungsberatung bei S&P tätig.*

*Sie berät Fach- und Führungskräfte bei der Auswahl von Seminaren.*

*Sie arbeitet im Bereich Seminarkoordination und Seminarvorbereitung.*

*Frau Sejdija betreut die S&P Webinare sowie die S&P Zertifizierungslehrgänge. Sie ist Ansprechpartner für die Teilnehmer an den S&P Zertifizierungslehrgängen.*

**Beratung von Fach- und Führungskräfte:**

- *Projektmanagement,*
- *Einkauf und Vertriebstrainings,*
- *Personal und HR-Management,*
- *Führung & Kommunikation,*
- *Unternehmensbewertung & Nachfolge,*
- *Ansprechpartner für die S&P Zertifizierungslehrgänge sowie S&P Webinare.*



**Ervina Tahiraj**  
Fachbereich Marketing und Sales

*Frau Ervina Tahiraj ist in der Weiterbildungsberatung bei S&P tätig.*

*Sie ist für die Kundenbetreuung zuständig und berät Interessenten bei der Auswahl von Seminaren.*

*Sie arbeitet im Bereich Marketing und Online Vertrieb.*

*Frau Tahiraj konzipiert Kunden- und Seminarveranstaltungen.*

**Beratung von Fach- und Führungskräfte:**

- *Compliance und Geldwäscheprävention,*
- *Unternehmensführung,*
- *Rechnungswesen & Controlling,*
- *Planung & Liquidität,*
- *Depot A Management,*
- *MaRisk und Risikomanagement,*
- *Office Management & Assistenz,*
- *Risikomanagement & Compliance,*
- *Rating und Bankverhandlung.*





**Jörg Reinhardt**  
*Fachbereich Vertrieb und  
Unternehmensentwicklung*

*Herr Jörg Reinhardt war 23 Jahre lang bei der Dresdner Bank und der Commerzbank tätig. Zu seinen Schwerpunkten zählen die Vertriebssteuerung und -intensivierung.*

*Als Projektleiter hat er Veränderungsprozesse in den Bereichen Vertriebsorganisation und Kundenbetreuung erfolgreich umgesetzt.*

*Er ist als Vorstand für Unternehmen im Gesundheitswesen tätig.*

**Tätigkeitsschwerpunkte:**

- *Vertriebssteigerungs-Programme (VSP)*
- *Aufbau von Steuerungssystemen im Vertrieb*
- *Aufbau von Planungs- und Steuerungssystemen im Gesundheitswesen*
- *Aufbau von Compliance-Systemen*
- *Projektmanagement*
- *Business Coaching und Führung*



**Nesra Kazan**  
*Fachbereich Seminare, Business  
Coachings und Zertifizierungslehrgänge*

*Frau Nesra Kazan ist in der Weiterbildungsberatung für Banken und Finanzdienstleister tätig.*

*Zu ihren Schwerpunkten zählen Risikomanagement, Datenschutz, Compliance und Geldwäscheprävention.*

*Im Bereich Financial Services berät sie die Zertifizierungslehrgänge zum zertifizierten Geldwäsche-Beauftragten (S&P) sowie zum zertifizierten Compliance Officer (S&P).*

**Persönliche Kundenbetreuung und Beratung von Fach- und Führungskräfte:**

- *Compliance und Geldwäscheprävention,*
- *Unternehmensführung,*
- *Rechnungswesen & Controlling,*
- *Planung & Liquidität,*
- *Depot A Management,*
- *MaRisk und Risikomanagement,*
- *Office Management & Assistenz,*
- *Risikomanagement & Compliance,*
- *Rating und Bankverhandlung.*



### *Dirk Möllmer*

*Fachbereich Unternehmensentwicklung und  
Bankverhandlungen*

*Herr Dirk Möllmer ist seit 25 Jahren für die  
Dresdner Bank und für die Commerzbank  
tätig. Zu seinen Schwerpunkten zählen die  
Beratung von Unternehmen und Geschäftsführern.*

*Als Leiter Unternehmenskunden ist er für die  
Betreuung von mittelständischen Unternehmen in  
Berlin tätig.*

*Er führt größere Vertriebsteams und gestaltet  
Veränderungsprozesse im Vertrieb.*

#### *Tätigkeitsschwerpunkte:*

- *Unternehmensführung*
- *Aufbau von Steuerungssystemen im  
Vertrieb*
- *Planung und Liquiditätssteuerung*
- *Rating und Bankverhandlungen*
- *Firmenbewertung und Nachfolge-  
lösungen*
- *Business Coaching und Führung*
- *Führen von Vertriebsteams*